

*„Coffee is my life,
and that of many other people” ...*

... így találta meg szenvedélyét a cégalapító, Massimo Zanetti.

Ami 1973-ban Bolognában indult, mára egy nemzetközi hírű vállalattá vált, amely a világ 110 országában képviselteti magát. A 80 százalékos márkaismertség mellett szinte minden magyar ismeri a Segafredo márkát. Az exkluzív kávékülönlegességeket rég nem csak az éttermekben, hanem irodában és otthonokban is élvezik.

A SEGAFREDO ZANETTI HUNGÁRIA KFT a magyarországi kávépiac kulcsszereplője.

Működésünk felöleli a teljes kávépiacot, a HORECA és a Retail szegmensek által. Cégünk a Massimo Zanetti Beverage Group tagja.

Elkötelezett munkatársat keresünk Retail csapatunk erősítésére:

Segafredo
— ZANETTI —



Part of:

Massimo Zanetti
MASSIMO ZANETTI
BEVERAGE GROUP

Junior Key Account Manager

Főbb feladatok, tevékenységek

- Részt veszel a csatorna- és vevőspecifikus választék kialakításában, valamint gondoskods az annak hatékony bevezetéséről
- Önállóan tárgyalod a kereskedelmi feltételeket a kijelölt partnerekkel
- Felelős vagy a hozzád tartozó partnerek esetében a piacrész és a jövedelmezőségi célok teljesítéséért
- Építed és fejleszted a numerikus és súlyozott disztribúciót
- Biztosítod a termékélérhetőség és a láthatóság folyamatos fenntartását
- Dolgozol a termékforgás növelésén, és költség-hatékony értékesítés-össztönmű megoldásokat valósítasz meg
- Kezeled és kontroll alatt tartod a vevői kintlévőségeket, a pénzügyi kockázatok minimalizálása mellett
- A vevői visszajelzéseket és a piaci impulzusokat strukturált formában továbbítod a társosztályok felé
- Aktívan részt veszel a bottom-up éves értékesítési terv, valamint a vevőspecifikus befektetési tervek kidolgozásában
- Elkészítod a havi szintű standard és promóciós értékesítési terveket
- Elemzed a vevői trendeket, az értékesítési eredményeket és a piaci visszajelzéseket
- Versenyelemzéseket végzel termékcsoport szinten
- Beazonosítod a növekedési potenciálokat, értékeled a befektetések megtérülését, illetve a promóciók hatékonyságát
- Heti, havi és negyedéves jelentésekkel támogatod a kereskedelmi és gazdasági döntéshozatalt

Képzettségi és készséggel kapcsolatos elvárásaink

- Felsőfokú gazdasági végzettség van
- Képzett értékesítő vagy tárgyaló vagy
- Haladó szinten, magabiztosan használsz az alábbi szoftvereket: MS Office programok – különösen Excel, PowerPoint, Teams
- Középszinten magabiztosan beszélsz angolul – nyelvtudásod aktív, tárgyalóképes
- Rendszeresen minimum 1 év FMCG tapasztalattal Junior Key Account Manager-ként vagy nemzetközi vevőnél beszerzőként
- Fejlődő szemléletmód jellemző - nyitott vagy az új ötletekre, visszajelzésekre
- A kihívásokra megoldásfókuszúan, proaktívan reagálsz
- Változásokra nyitott vagy, és képes vagy ezekből a helyzetekből tanulni, értéket teremteni
- Pozitívan gondolkodsz, törekszel a saját fejlődésedre
- Magas szinten értelmezod és elemzed az üzleti összefüggéseket - komplex helyzetekre önállóan is megoldásokat dolgozol ki
- Aktív, építő módon működsz együtt mind külső partnerekkel, mind belső csapatokkal
- Megbízható, precíz munkát végzel
- Önállóan és csapatban egyaránt hatékonyan működsz
- Prémium áruk értékesítésében szerzett gyakorlat
- Ügyfélkapcsolatok kezelésében (Customer Management) és partnerkommunikációs területen szerzett tapasztalat (előny)
- Nielsen adatok használata értékesítési, piaci elemzéshez (előny)

Amit kínálunk

- Stabilitás és jövőképek: nagy múltú, hosszú távú tervekkel rendelkező, megbízható vállalat vagyunk
- Támogató közösség: családis légkörben dolgozunk, ahol a közvetlen kommunikáció alapvető érték
- Generációkon átívelő együttműködés: szívesen dolgozunk együtt minden korosztállyal
- Kiemelkedő cafeteria csomag, év végi bónusz
- Vállalati gépkocsi, mobiltelefon, laptop
- Határozatlan idejű munkaviszony

Munkavégzés helye:

1143 Budapest, Stefánia út 101-103.

Állás, munka területe(i):

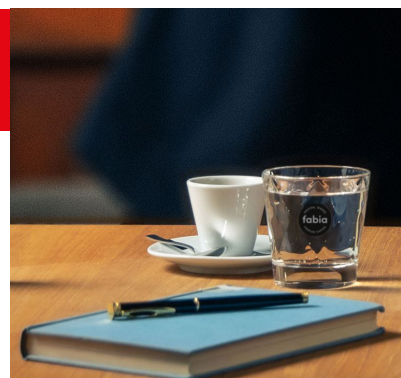
Értékesítés, Kereskedelem

Szükséges tapasztalat:

1-3 év szakmai tapasztalat

Ha szívesen lennél csapatunk tagja,

küldd el önéletrajzod és bérigényed az alábbi email címre: tantoa@segafredo.hu



Jelentkezz most:

segafredo.hu/karrier